FUTURE MARKETING SKILLS PODCAST

EPISODE 04

IMPACT

Besser Lösungen durch **Kollaboration mit Wettbewerb**

Hochwertige Leads und **höhere Reichweite** bei **geringeren Kosten**

Branche & **Standortfaktor Deutschland** wird gestärkt

Kulturwandel

ERFOLGSFAKTOREN

Mut & Pragmatismus

Rückendeckung der **CEOs**

Neutrale Projektleitung

gemeinsame **Vision** und **Zielorientierung**

Radikaler **Fokus** auf **Kundennutzen**

Kartellrecht

FUTURE SKILL

Vom Wettbewerber zum Wegbereiter: Kooperationen statt Silos

GOLD-NUGGET

Marketing ist das neue Business Development. Denn für Marketer ist die Zusammenarbeit mit anderen Unternehmen einfacher. Sie sind **vorwettbewerblich aktiv**. Sales ist oft zu nah dran am Kundenprojekt.

SHINING STARS

Schaltschrankgestalter: branchenweit einzigartige **Plattform, auf der 5 Wettbewerber kooperieren,** um die **Wertschöpfungs-kette im Schaltschrankbau** zu optimieren. Statt Konkurrenzdenken herrscht **Co-Creation** für Kunden, die ohnehin **Produkte mehrerer Anbieter kombinieren.**

HERAUSFORDERUNGEN

Kunden wollen **keine Produkte**, sie wollen **Lösungen für ihre Prozesse**. Wer sie erreichen will, muss ihren Alltag verstehen, **Silos und Zuständigkeitsgrenzen** sprengen, **gemeinsame Verantwortung übernehmen** - intern, mit Partnern und sogar mit dem **Wettbewerb**.

WEISE WORTE

"Manchmal musst du erst mal **machen, ohne um Erlaubnis zu fragen**, wenn du davon überzeugt bist, dass es **der richtige Weg** ist."

ZU GAST: DETLEF KLOKE

Elektrotechniker, Vertriebsmensch, **Marketingleiter bei Phoenix Contact**, Initiator der "Schaltschrank-gestalter" & Brücken-bauer zwischen Silos. **Sein Antrieb:** Prak-tisch denken und mutig handeln!

IN A NUTSHELL

Triff deinen Wettbewerber.

Kennst du deinen Wettbewerber wirklich? Weißt du, wer für Sales und Marketing verantwortlich ist?

Nimm Kontakt auf. Trefft euch auf neutralem Boden. Sind eure Herausforderungen die gleichen? **Hör zu und lerne.**

Der erste Schritt ist der wichtigste.

HAUSAUFGABE FÜR ALLE

© Susanne Trautmann